

INTEGRATED WITH PASSION



Rozwiązania dla biznesu.

KATALOG DODATKÓW DLA SUBIEKTA GT **2020**

Spis treści

Rozwiązania dla biznesu	3
inTradus Start B2B	4
inTradus Start B2C	6
inMobilus	8
inDodatki dla Subiekta GT	10
Analizy BI	11
Detektyw	13
eMailer wezwania	15
Faktury zbiorcze	16
Import kontrahentów	17
Import towarów i cenników	18
Indywidualne ceny	19
Komunikacja z EDI (sprzedaż)	21
Komunikacja z EDI (zakupy)	22
Kontrola wydań	23
Koszyk płatności	25
Produkcja Start	27
Produkcja Premium	29
Program lojalnościowy (detal)	30
Program lojalnościowy (hurt)	31
Prowizje handlowców	33
Sekretariat	35
Serwis + Gwarancje	37
Zamówienia do dostawców	39
Kontakt	41



Rozwiązania dla biznesu

Wszystko, co tworzymy, budujemy w oparciu o model omnichannel. Wierzymy, że to jedyna droga do efektywnego i skutecznego prowadzenia biznesu.

Zarządzanie z jednego miejsca i jedno serce, które rozprowadza kluczowe dane do każdej komórki Twojego przedsiębiorstwa. Każdy element tego systemu współgra ze sobą i tworzy jedną, unikalną całość osiągając cele biznesowe.

Działając w ten sposób zbudujesz przewagę konkurencyjną i umocnisz swoją pozycję na rynku. Nie można jej też skopiować, bo jest stworzona dla Ciebie i dostosowana do Twoich potrzeb.



inTradus Start B2B

// Zintegrowana platforma sprzedażowa w modelu SaaS

Rozpocznij przygodę z biznesem internetowym dzięki nowoczesnej platformie sprzedażowej.

Platforma inTradus Start B2B jest w pełni zintegrowana z systemem Subjekt GT oraz Navireo, dzięki czemu zamówienia pojawiają się w czasie rzeczywistym, a Twoi klienci mają zawsze dostęp do aktualnej oferty. Oprogramowanie wraz z usługą hostingową dostępne jest w modelu SaaS. Kładzie duży nacisk na automatyzację procesów, tak aby oszczędzać Twój czas. Dzięki niej szybko uruchomisz nowy kanał sprzedaży.

Gwarancja sprawnej sprzedaży dzięki:

- **Stabilnej wymianie danych** – Automatyczna wymiana danych między systemem ERP (Subjekt GT lub Navireo), a platformą B2B, która odbywa się co 2 min.
- **Integratorowi** – Bezpieczne i sprawdzone rozwiązanie, zapewniające płynny przepływ oraz szeroki zakres integrowanych danych. Stale rozwijane i działające w ponad 200 wdrożonych systemach.
- **Stałemu monitoringowi** – System stałego monitoringu wszystkich platform gwarantuje szybką i skuteczną reakcję serwisową w przypadku wystąpienia problemu.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze na serwerze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL – aktualnie wspierany
- Subjekt GT, Navireo – aktualna wersja
- Stabilne łącze internetowe – zalecane symetryczne (10 Mbit/s)



Cennik inTradus Start

W tabeli poniżej zaprezentowaliśmy kluczowe możliwości, jakie oferuje każdy pakiet cenowy. Jeśli chcesz poznać pełen zakres możliwości – [napisz do nas i poproś o szczegółową ofertę](#).

	299 PLN netto*	399 PLN netto*	599 PLN netto*
Funkcje systemu	Start 1	Start 2	Start 3
Brak limitu zamówień, produktów, kontrahentów	✓	✓	✓
Wsparcie techniczne i bezpłatne aktualizacje	✓	✓	✓
Hosting w chmurze i certyfikat SSL w cenie abonamentu	✓	✓	✓
Integracja z Subiektem GT, Navireo	✓	✓	✓
Zakres możliwości platformy B2B	Zobacz >	Zobacz >	Zobacz >

*opłata miesięczna

Demo platformy B2B

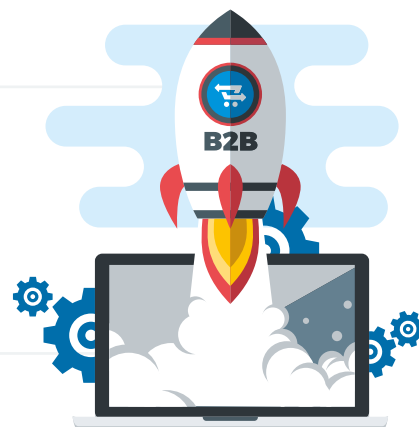
Zapraszamy do platformy B2B – inTradus Start, z pełnym dostępnym zakresem funkcjonalnym. W wersji demo można zalogować się na konto klienta i zobaczyć jak działa platforma oraz jakie są możliwości systemu.

Zapraszamy do kliknięcia w link lub skorzystania z kodu QR:

[Przejdź do demo >](#)

login: handel@insolutions.pl

hasło: handel



[Dowiedz się więcej o inTradus Start B2B >](#)

inTradus Start B2C

// Zintegrowana platforma sprzedażowa w modelu SaaS

Sklep internetowy zintegrowany z systemem sprzedażowo-magazynowym Subiekt GT lub Navireo.

Pozwala na zarządzanie danymi o towarach, cenach, czy stanach magazynowych z poziomu systemu sprzedaży, bez konieczności przepisywania ich do panelu sklepu.

Zaawansowana integracja ERP platformy inTradus Start B2C gwarantuje, że każda zmiana dokonana w systemie ERP będzie natychmiast implikować automatyczną zmianę w platformie inTradus Start B2C. Takie rozwiązanie pozwala na komfort spójnego zarządzania danymi. Klienci mogą zamawiać 24 godziny na dobę i widzą aktualne ceny, stany magazynowe, pełne informacje o produkcie, historię zamówień lub płatności.

Szablon graficzny stworzony jest w technologii RWD (responsive web design), pozwalającej na wygodne przeglądanie treści i składanie zamówień na platformie z każdego urządzenia. Dzięki zastosowanej technologii system będzie dopasowywać się do rozmiarów urządzenia, na jakim ogląda go użytkownik, zapewniając zawsze atrakcyjny wygląd oferty i prostotę obsługi.

Aktualizacje są realizowane zbiorczo w modelu SaaS. Stale badając potrzeby swoich klientów zespół programistów przygotowuje i wdraża nowe funkcje, systematycznie poszerzając możliwości i dostosowując platformę do zmieniających się trendów.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze na serwerze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL – aktualnie wspierany
- Subiekt GT, Navireo – aktualna wersja
- Stabilne łącze internetowe – zalecane symetryczne (10 Mbit/s)



499 PLN netto*

Start B2C

Funkcje systemu

Brak prowizji od sprzedaży



Brak limitu zamówień, produktów, kontrahentów



Wsparcie techniczne i bezpłatne aktualizacje



Integracja z Subiektem GT, Navireo



Prezentowanie listy zamówień internetowych oraz ich podgląd



Możliwość złożenia zamówienia bez posiadania konta lub założenia konta podczas składania zamówienia



Możliwość rejestracji konta B2C i automatycznego zalogowania na konto po rejestracji



Moduł aktualności



Wyświetlanie stanów z wielu magazynów z jednej bazy Subiekte GT/Navireo



Zobacz pełny zakres możliwości sklepu internetowego inTradus Start B2C

[Zobacz >](#)

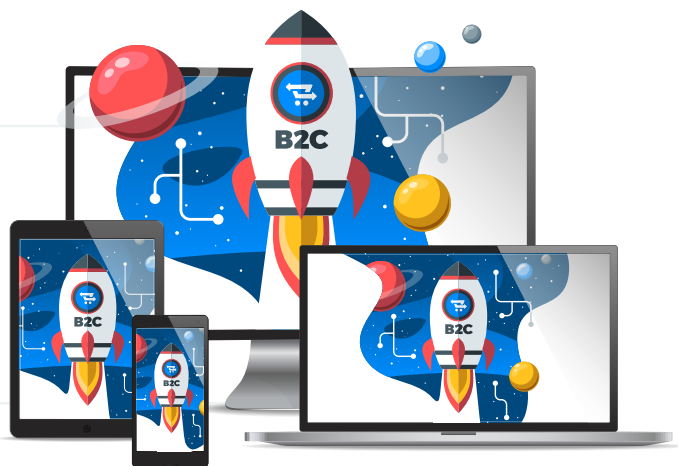
*opłata miesięczna

Jesteś zainteresowany?

Chciałbyś zobaczyć prezentację systemu?

Zapraszamy do kontaktu

start@intradus.pl



Dowiedz się więcej o inTradus Start B2C >



inMobilus

// Aplikacja wspomagająca pracę mobilnych przedstawicieli handlowych

Zbudowany modułowo system sprzedaży mobilnej.

Dzięki możliwości pracy offline i online, inMobilus w połączeniu z oprogramowaniem do prowadzenia sprzedaży, staje się głównym narzędziem w codziennej pracy terenowych przedstawicieli handlowych. Aplikacja jest przygotowana w dwóch osobnych wersjach interfejsu, zoptymalizowanego pod dany typ urządzenia: tablet lub smartfon. Aplikacja działa na najnowszych mobilnych platformach systemowych – Android lub iOS.

Aplikacja mobilna dostępna jest w czterech modułach:

- **Preselling** – moduł umożliwiający zamawianie towarów/usług w imieniu klienta. Dane przesyłane są do systemu Subjekt GT, gdzie następuje ich weryfikacja i realizacja;
- **Vanselling** – moduł umożliwia pełną sprzedaż. Pozwala na realizację procesu sprzedażowego od wyboru towarów i usług, przez przyjęcie płatności i rozliczenia kontrahenta, do wystawienia stosownego dokumentu. Aplikacja komunikuje się z przy pomocy bluetooth z urządzeniami drukującymi oraz mobilnymi urządzeniami fiskalnymi (Posnet, Novitus);
- **CRM** – moduł zarządzania relacjami z klientami. Pozwala na ofertowanie, planowanie i raportowanie spotkań z klientami oraz wizyt w placówkach klienta;
- **Magazyn** – moduł umożliwia wystawianie dokumentów magazynowych oraz tworzenie inwentaryzacji cząstkowej na podstawie wyselekcjonowanej listy towarów.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja na moduł.
- Licencja przypisana do podmiotu.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Android 4.4 lub iOS 9 i nowsze
- .NET Framework 4.61
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT - od wersji 1.60, Navireo, inny ERP

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (wymagana tylko dla modułów Vanselling)



Możliwości aplikacji inMobilus:

- Wybór modułu, korzystnego do zastosowania i dostosowanego do określonego typu sprzedaży.
- Rozliczanie kontrahentów, w tym przyjmowanie i ewidencjonowanie wpłat pieniężnych.
- Dostęp i podgląd historii dokumentów.
- Raporty i zestawienia.

[Dowiedz się więcej o inMobilus >](#)

in**+**Dodatki **GT**

inDodatki dla Subiekta GT

inDodatki to linia programów, które rozszerzają posiadane w firmie oprogramowanie Subiekta GT oraz Rewizor GT o nowe możliwości.

Stosując nasze rozwiązania często można uzyskać funkcjonalność innych, zwykle droższych systemów, w aktualnie posiadanym oprogramowaniu. Programy powstają w odpowiedzi na zapotrzebowanie użytkowników pracujących z programami z linii InsERT GT.



Analizy BI

// Zaawansowane analizy i raporty wielowymiarowe

Rozwiązanie Business Intelligence dla systemu InsERT GT. Aplikacja pozwala na analizowanie oraz raportowanie online (OLAP).

W wersji standardowej pracuje w technologii in-memory, która pozwala na analizy w oparciu o dane rzeczywiste. Rozwiązanie nie wymaga żadnej dodatkowej infrastruktury (sprzętu oraz licencji SQL Server).

Aplikacja pozwala obecnie na analizy w czterech głównych obszarach funkcjonalnych:

- sprzedaż,
- zakupy,
- wydania magazynowe,
- przyjęcia magazynowe.

Analizy przedstawiane są w postaci tabeli przestawnej, wykresu lub tabeli przestawnej zintegrowanej z wykresem. Program **inDodatki: Analizy BI** zawiera niedostępne w systemie InsERT GT słowniki: oddziałów (zbiór magazynów), nadgrup towarowych (zbiór grup towarowych z Subiekta GT) oraz podgrup towarowych (zbiór cech towarowych z Subiekta GT).

inDodatki: Analizy BI pozwala m.in. na następujące analizy niedostępne w Subieckie GT:

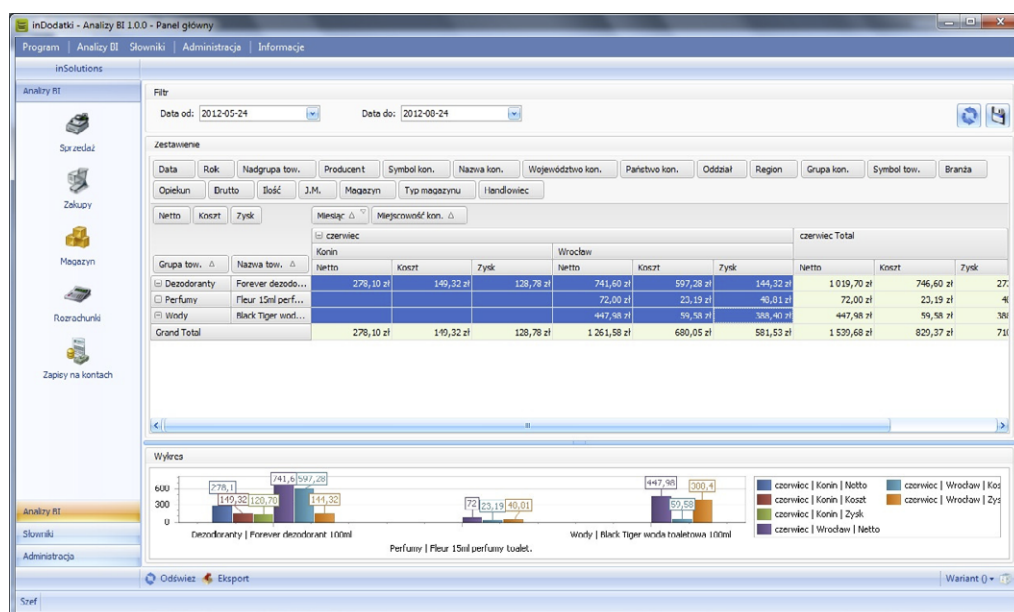
- sprzedaż zsumowanych grup towarowych w ujęciu miesięcznym z rozbićm na sprzedawców;
- sprzedaż według okresów i kontrahentów w jednym zestawieniu;
- sprzedaż według okresów i grup towarów oraz towarów w jednym zestawieniu;
- sprzedaż według okresów i przedstawiciela w jednym zestawieniu.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja na moduł, przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subiekt GT – od wersji 1.60



Kup dodatek w inSklep.pl >



Detektyw

// Śledzenie zmian w obiektach systemu InsERT

Rozwiązanie dla linii produktów InsERT GT, które ułatwi śledzenie i kontrolowanie zmian dokonywanych w:

- dokumentach handlowych,
- dokumentach magazynowych,
- dokumentach kasowych,
- operacjach bankowych,
- kartotece towarów i usług,
- kartotece kontrahentów,
- blokadzie okresu.

Jest stworzone głównie z myślą o właścicielach firm oraz kierownikach. Ten dodatek dla InsERT to idealne rozwiązanie, które umożliwia wykrycie błędów i pomyłek, jak również działań na szkodę firmy. Dzięki rejestrowaniu zmian blokady okresu możliwe jest łatwe odnalezienie dokumentów, które zostały zmienione pomiędzy jedną, a drugą zmianą blokady okresu.

Program składa się z sześciu modułów:

- **Handel** – zmiany w dokumentach handlowych i magazynowych,
- **Kasa i bank** – zmiany w dokumentach kasowych i operacjach bankowych,
- **Blokada okresu** – założenie, zmiana i usunięcie blokady okresu,
- **Towary** – zmiany w kartotekach towarów i usług,
- **Ceny** – zmiany cen na wszystkich poziomach cen towarów i usług,
- **Kontrahenci** – zmiany w kartotekach kontrahentów.

Program **inDodatki: Detektyw** prezentuje szczegółową historię zmian dokumentów, zapamiętuje operacje edycji i usunięcia dokumentów wraz z wartościami oryginalnymi i wartościami po zmianie, wskazując użytkownika który dokonał zmiany. W przypadku dokumentów handlowych i magazynowych rejestrowane są także zmiany pozycji znajdujących się na dokumentach (dodanie, edycja i usunięcie pozycji). Dzięki rejestrowaniu zmian blokady okresu możliwe jest łatwe odnalezienie dokumentów, które zostały zmienione pomiędzy jedną a drugą zmianą blokady okresu. ▶



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja na podmiot, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.



WYMAGANIA SYSTEMOWE

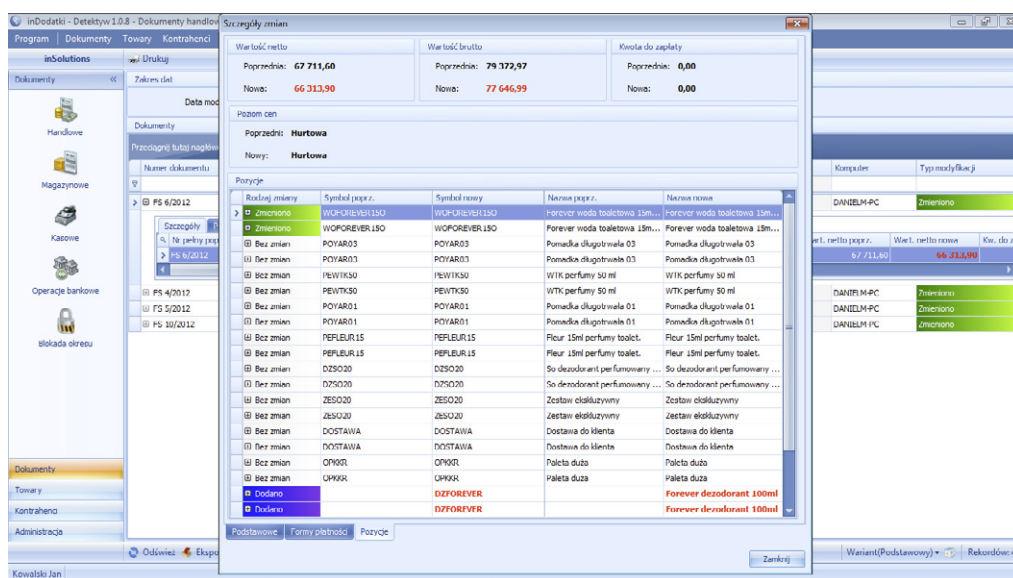
- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

- Moduły Towary i Ceny pozwalają na odnalezienie zmian dokonanych w kartotece towarów i usług. Dotyczy to zmian danych towaru lub usługi zawartych w kartotece, jak również zmian wszystkich poziomów cen.

Najnowszy moduł o nazwie Kontrahenci pozwala na wykrywanie wszelkich zmian dokonanych w kartotekach kontrahentów.

Rozbudowane możliwości filtrowania, a także możliwość personalizacji sposobu prezentowania danych dotyczących zmian dokumentów i kartotek, pozwalają użytkownikowi dostosować wyświetlanie informacji w czytelny dla niego sposób, a także dokonywać odpowiednich analiz.

Uwaga! Przy dużej ilości wprowadzanych zmian istnieje możliwość powiększenia rozmiaru bazy danych. Należy pamiętać o regularnym czyszczeniu bufora programu inDodatki: Detektyw.



Kup dodatek w inSklep.pl >



eMailer wezwania

// Windykacja należności

Dodatek do Subiekta GT, który służy do prowadzenia działań z zakresu tzw. „miękkiej windykacji”.

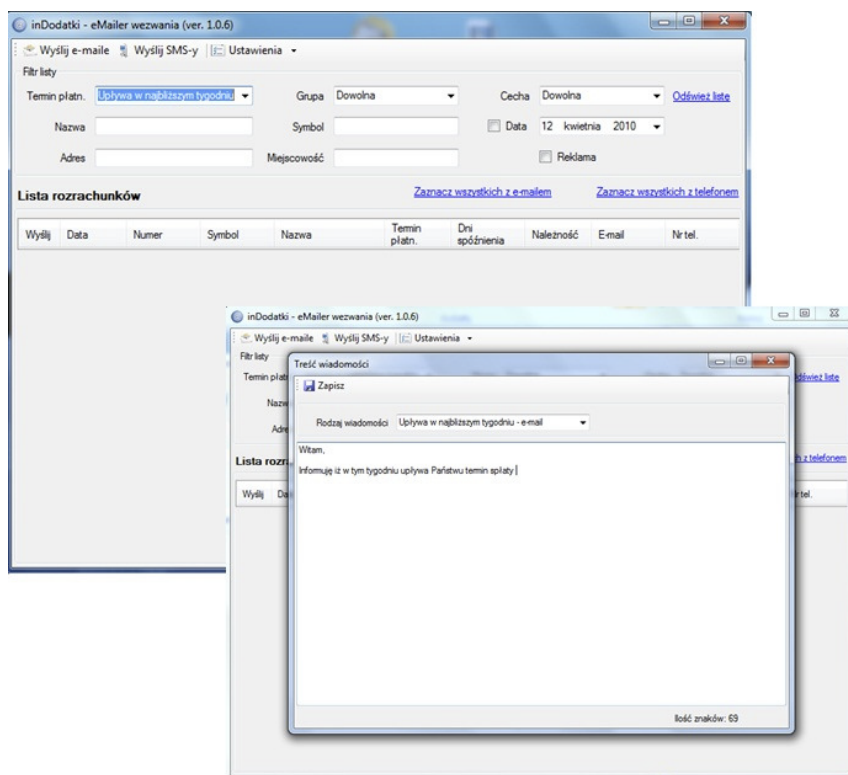
Za pośrednictwem wiadomości e-mail lub SMS przesyłane są przypomnienia do kontrahentów o przeterminowanych płatnościach. W zależności od stopnia przeterminowania płatności możliwe jest określenie różnych treści wiadomości. eMailer – wezwania do zapłaty posiada również szeroki zakres filtrów, który pozwala na selekcję zaległości wg terminu płatności, miejscowości, grupy i cechy kontrahenta. Dodatek dla Subiekta GT zwiększa skuteczność działań windykacyjnych.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60



Kup dodatek w inSklep.pl >



Faktury zbiorcze

// Zbiorcze generowanie faktur na podstawie dokumentów ZK

Program dla Subiekta GT umożliwiający generowanie faktur z kilku zamówień od klientów na raz.

Po wybraniu dokumentów wyświetlana jest lista wszystkich pozycji, które mają zostać umieszczone na fakturze. Dla każdej pozycji można edytować ilość towaru, cenę netto oraz rabat.

Możliwości:

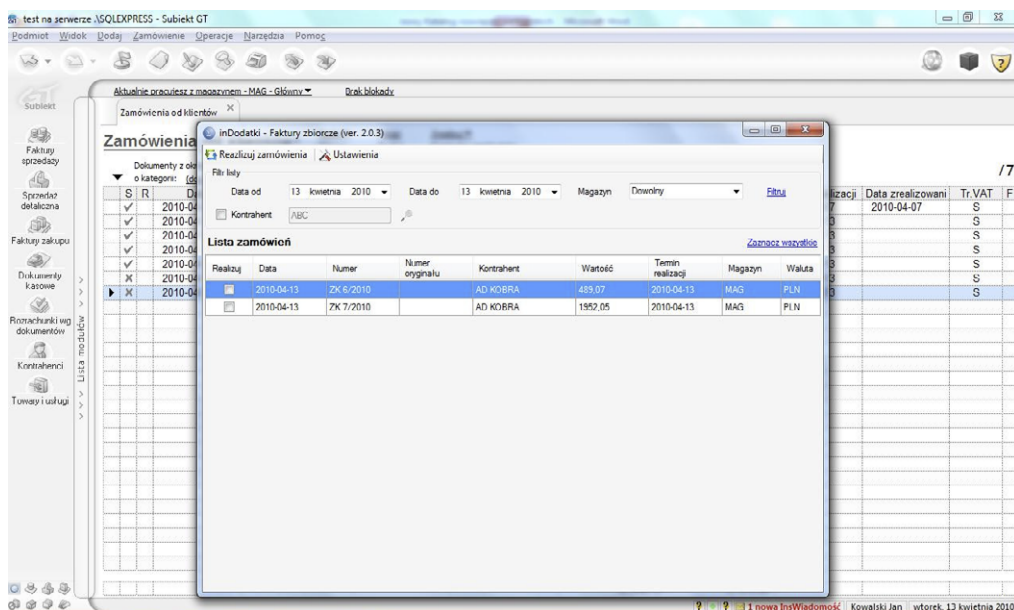
- Wystawienie faktury do kilku dokumentów ZK.
- Wystawienie zamówienia różnicowego.
- Filtrowanie według: magazynu, okresu i kontrahenta.
- Edytowanie faktury przed jej zapisaniem.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subjekt GT



[Kup dodatek w inSklep.pl >](http://www.insklep.pl)



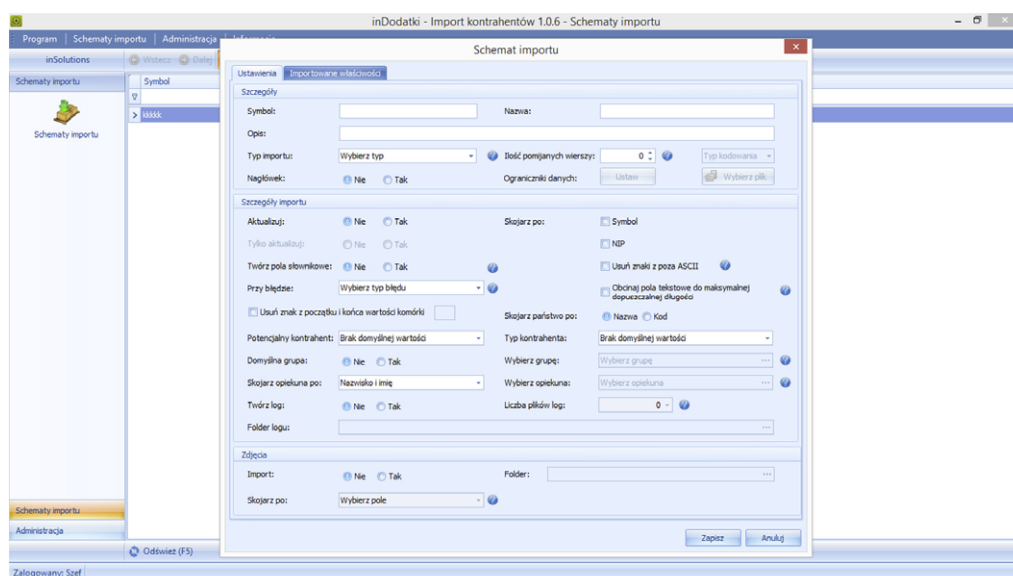
Import kontrahentów

// Importowanie kartotek kontrahentów

Pozwala na importowanie kartotek kontrahentów z plików o różnym formacie (Excel, CSV, DBF, inne).

Umożliwia tworzenie nowej, lub aktualizowanie istniejącej kartoteki kontrahenta. Rozwiązanie przeznaczone dla osób które chcą oszczędzić czas poświęcany na ręczne wprowadzanie kontrahentów.

inDodatki: Import kontrahentów to program umożliwiający import danych dotyczących kartoteki kontrahentów. Z jego pomocą można szybko dodać lub zaktualizować wartości kartoteki kontrahentów. Rozwiązanie pozwala na importowanie pól ogólnych, takich jak: symbol, typ, nazwa, REGON, NIP, strona WWW, dane komunikatorów GG oraz Skype, adres e-mail, cechy oraz pola własne.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subjekt GT

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- MS Office 2010 (dla importu pliku .xls oraz .xlsx)

Kup dodatek w inSklep.pl >



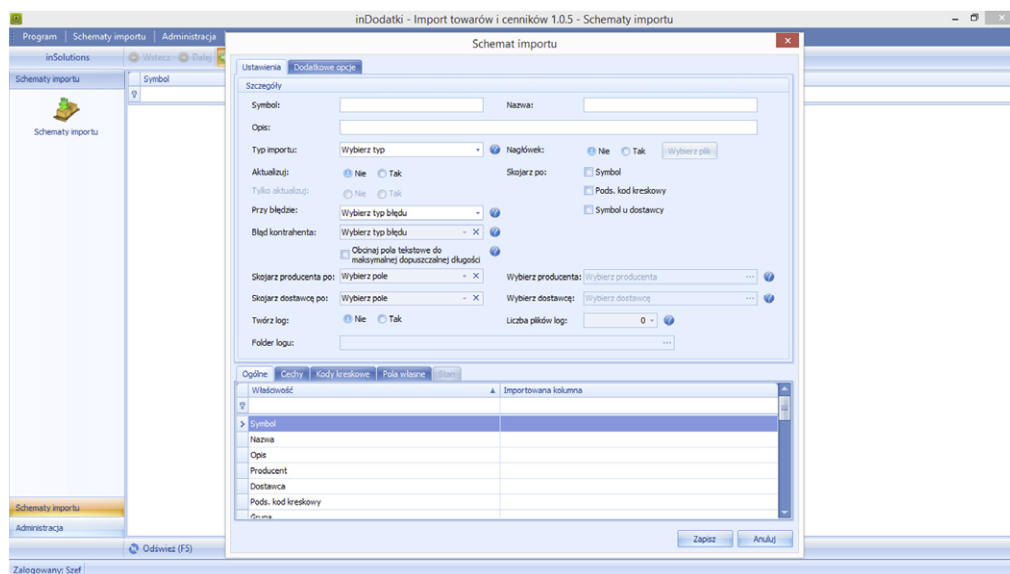
Import towarów i cenników

// Importowanie cenników i kartotek towarów

Program umożliwiający importowanie cenników kartotek towarów z plików o różnym formacie (Excel, CSV, DBF, inne).

Program ten, pozwala na dodawanie, lub aktualizowanie kartotek towarów oraz cenników. Program posiada możliwość określenia i zapisania różnych schematów importu, dzięki czemu nie ma potrzeby każdorazowej parametryzacji dla importowanego pliku.

W zakres aktualizowanych i importowanych danych wchodzi: symbol, nazwa, opis, producent, dostawca, podstawowy, grupa, uwagi oraz wszystkie poziomy cen. Ponadto program umożliwia import cech, kodów kreskowych oraz zdjęć. Domyślny dostawca może być wybrany dla schematu importu lub wczytany z pliku źródłowego.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subjekt GT

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- MS Office 2010 (dla importu pliku .xls oraz .xlsx)

Kup dodatek w inSklep.pl >



Indywidualne ceny

// Zarządzanie polityką cenową

Program rozszerzający zakres prowadzenia polityki cenowej i rabatowej w Subieckie GT o dodatkowe możliwości.

Dzięki programowi zakres polityki cenowej i rabatowej rozszerza się o nadanie:

- **indywidualnej ceny** z możliwością definiowania różnych poziomów cen, magazynu, okresu oraz waluty;
- **indywidualnego rabatu procentowego** (narzutu ujemnego) lub narzutu procentowego z możliwością definiowania poziomu cen od którego ma być naliczony rabat i w jakim okresie, magazynie oraz walucie;
- **indywidualnego rabatu wartościowego** (narzutu ujemnego) lub narzutu wartościowego z możliwością definiowania poziomu cen od którego ma być naliczony rabat i w jakim okresie, magazynie oraz walucie.

Powyższe typy promocji mogą być ustalane dla dowolnego towaru, grupy towarów, dowolnego kontrahenta oraz grupy kontrahentów.

Wszystkie reguły zdefiniowane w programie **inDodatki: Indywidualne ceny** są automatycznie wykorzystywane podczas wystawiania różnych dokumentów w Subieckie GT.

Dodatkowo program umożliwia:

- **definiowanie indywidualnej ceny lub narzutu** (rabatu) na czas nieokreślony;
- **planowanie promocji** dla klientów poprzez definiowanie indywidualnych cen lub rabatów z określeniem okresu obowiązywania promocji (od-do; „happy hours”);
- **ustalenie promocji** (nadanie indywidualnej ceny lub rabatów) z uwzględnieniem wielu poziomów cen, magazynów bądź waluty;
- **definiowanie priorytetów** naliczania odpowiedniej ceny w przypadku, gdy dany towar i klient ma zdefiniowaną więcej niż jedną promocję;
- **wydruk cenników** towarów wg ustalonych kryteriów oraz listy promocji dla wybranych kontrahentów na wskazany okres;
- **zbiorcze wybieranie** towarów oraz kontrahentów (multiwybór).



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.



WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subiekt GT – od wersji 1.60

inSolutions - Indywidualne ceny 3.0.2 - Lista promocji

Program | Promocje | Raporty | Administracja | Informacje

inSolutions > Dodaj promocję > Edytuj > Powiad > Usuń

Lista promocji

Lista promocji wybranego kontrahenta (lub towaru)

Import indywidualnych cen

Kryteria

Data od: 2012-08-17 Data do:

Przeznacz tutaj nagłówki kolumny, jeśli ma ona być podsta

Typ promocji Nazwa Poziom ceny W

Indywidualna cena p1 Brak

Towary Kontrahenci

Symbol DZFOREVER

Promocje

Raporty

Administracja

Odśwież Ekspert Aktywność (Aktywność)

Strona

Promocja

Dane promocji

Typ: Indywidualna cena

Nazwa:

Opis:

Towar:

Dowolny

Wybrany Wybierz towary

Grupa towar. Wybierz grupę towarów

Kontrahent:

Dowolny

Wybrany Wybierz kontrahentów

Grupa kontr. Wybierz grupę kontrahentów

Okres trwania

Ułamek:

Staly

Wybrany od do

Cyfliczny

od godz. 00:00 do godz. 00:00

Magazyn:

Dowolny

Wybrany

Sezonowość

Cena: 0,00 Poziom ceny: Wybierz poziom ceny

Waluta: PLN Bank: NBP

Zapisz Anuluj

Wariant (Podstawowy) Rekordów 1

Kup dodatek w inSklep.pl >



Komunikacja z EDI (sprzedaż)

// Systemy ECOD, EDInet, EBI

Program dla Subiekta GT umożliwiający sprzedaż poprzez systemy elektronicznej wymiany danych (EDI) takimi jak ECOD firmy Comarch, Edinet firmy Infinite oraz EBI firmy Asseco.

Dodatek umożliwia współpracę z kilkoma kontrahentami jednocześnie. Dzięki aplikacji można zaoszczędzić czas oraz koszty potrzebne na wysyłanie dokumentów pocztą lub faksem. Dodatkowo zredukowana jest liczba błędów powstająca przy przepisywaniu danych z dokumentów papierowych do systemu komputerowego

Systemy EDI są wykorzystywane przez większość sieci handlowych obecnych na rynku polskim m.in. przez Real, Auchan, Leroy Merlin i Castorama.

Działanie aplikacji:

- Pobiera z systemu EDI nadesłane zamówienia i importuje je do Subiekta GT.
- Po zrealizowaniu zamówienia wystawiana jest w Subiekcie GT faktura sprzedaży, którą można przesłać elektronicznie do odbiorcy.
- Jeżeli odbiorca wymaga również przesłania dokumentów awizo wysyłki, to są one tworzone na podstawie dokumentów WZ powiązanych z fakturą sprzedaży.

WARUNKI LICENCYJNE

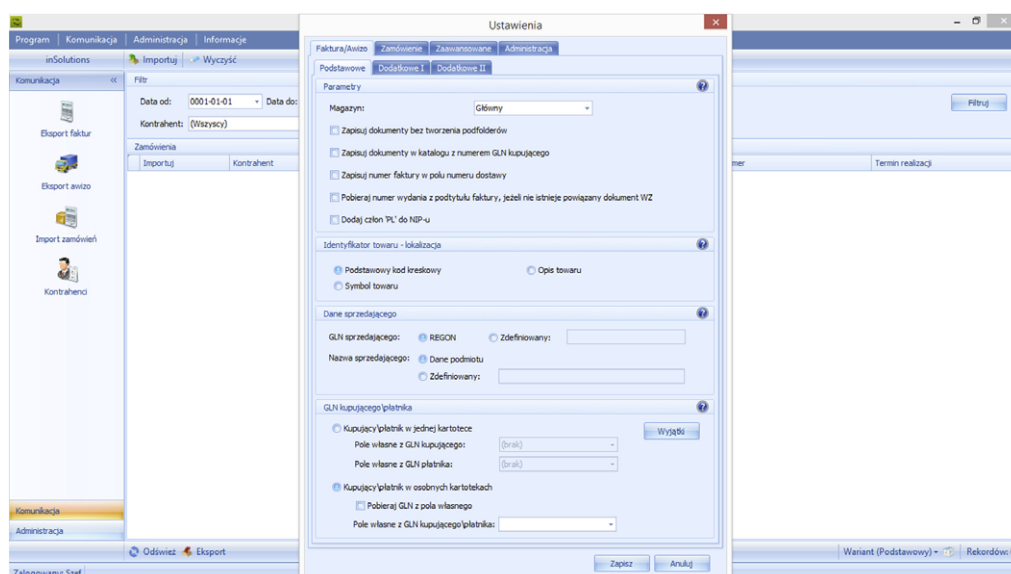
- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subjekt GT

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (Import ZK)



Kup dodatek w inSklep.pl >



Komunikacja z EDI (zakupy)

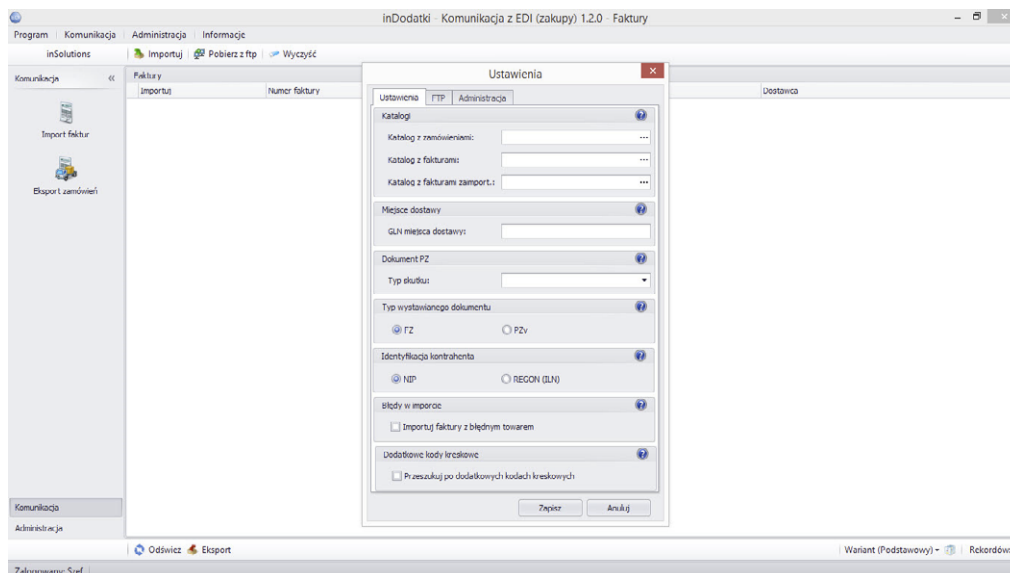
// Systemy ECOD, EDInet, EBI

Rozwiązanie do Subiekta GT umożliwiające zakupy poprzez systemy elektronicznej wymiany danych EDI (ECOD firmy Comarch, Edinet firmy Infinite oraz EBI firmy Asseco) z większością sieci handlowych w Polsce takimi jak Real, Auchan, Leroy Merlin itd.

Program pozwala na szybkie i proste zakupy, poprzez wysyłkę przez platformę EDI zamówień, oraz importowanie faktur. Rozwiązanie to, pozwala na usprawnienie wymiany dokumentów poprzez elektroniczną wysyłkę. Redukuje to koszty związane z tradycyjnymi sposobami wysyłki dokumentów (faks, poczta).

Działanie aplikacji:

- W Subiekcie GT należy utworzyć dokument zamówienia do dostawcy, po czym przy pomocy aplikacji wysłać go do kontrahenta drogą elektroniczną.
- Trzymane systemem EDI faktury są importowane do Subiekta GT jako faktury zakupu.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subjekt GT

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (Import ZK)

Kup dodatek w inSklep.pl >



Kontrola wydań

// Zarządzanie wydaniem magazynowymi

Program umożliwiający sprawne i szybkie działanie dzięki możliwości zastosowania czytnika kodów kreskowych.

inDodatki: Kontrola wydań pozwala weryfikować poprawność wydań poprzez intuicyjny system monitorowania ilości zeskanowanych pozycji dokumentu.

Korzyści z użytkowania tego inDodatku to m.in.:

- możliwość parametryzacji, w tym blokowanie możliwości przekroczenia ilości zeskanowanych towarów;
- personalizacja widoku użytkownika;
- możliwość zapisu w trakcie trwania procesu kompletacji;
- wskaźnik postępu procesu kompletacji oraz podgląd ostatnich 5 zeskanowanych towarów;
- synchronizacja z dokumentami handlowymi i magazynowymi Subiekta GT;
- możliwość przypisywania numerów seryjnych do sprzedanych i skontrolowanych towarów.

inDodatki: Kontrola wydań umożliwia integrację z dowolnymi kolektorami danych na indywidualne zapytanie. Aplikacja zapewnia maksymalny komfort pracy. Umożliwia dwustronną komunikację między kolektorem a Subiektem GT.

Dodatkowo może być zintegrowana z nowym programem **inDodatki: Przesyłki kurierskie**, który współpracuje z systemami firm kurierskich (obecnie: kurier DHL, kurier Poczty Polskiej, kurier UPS, kurier GLS, kurier FedEx, kurier InPost, Kurier DPD, Kurier pekaes, Paczka w Ruchu) i pozwala na pełne zautomatyzowanie procesu wydania oraz ekspedycji przesyłek.

Zalety zastosowania aplikacji na kolektor danych to m.in.:

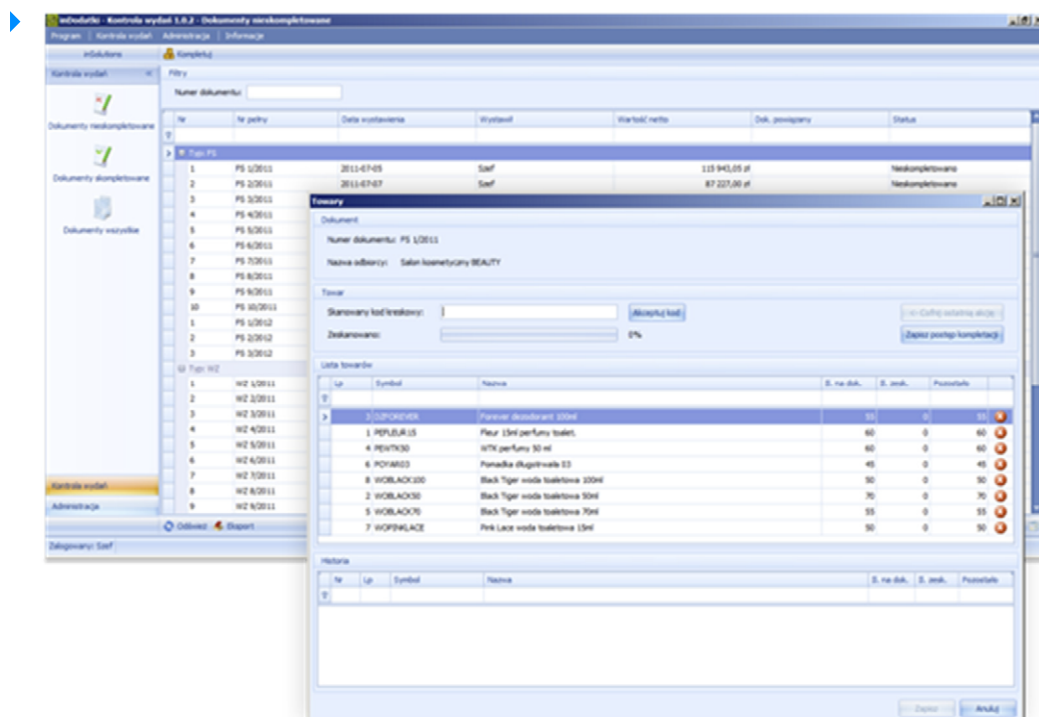
- możliwość dodawania towarów po zeskanowaniu kodu kreskowego;
- pobieranie, aktualizowanie i podgląd bazy danych (kartoteka towarów);
- pobieranie, wystawianie, kompletacja dokumentów magazynowych.

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowszy
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subiekta GT



Kup dodatek w inSklep.pl >



Koszyk płatności

// Zbiorcza realizacja płatności

Program pozwalający na gromadzenie i wysyłkę zbiorczą zobowiązań finansowych. Umożliwia realizację niezapłaconych zobowiązań w prostej i przystępnej formie.

inDodatki: Koszyk płatności umożliwia grupowanie zobowiązań dla różnych kontrahentów w celu realizacji transakcji w banku użytkownika. Jest to rozwiązanie dla użytkowników Subiekta GT, którzy chcą zaoszczędzić czas, oraz przyspieszyć system płatności.

Nasze rozwiązanie oferuje również nadawanie limitów wartości do koszyka płatności. Pozwala nam to na skuteczniejsze zarządzanie naszymi płatnościami. Program umożliwia ostrzeganie przed przekroczeniem limitu, lub blokowanie wartości koszyka do żądanej sumy.

W programie istnieje możliwość nadawania flag własnych danym rozrachunkom. Umożliwia to oznaczanie i ewidencjonowanie operacji bankowych według własnych kryteriów. Funkcjonalność dostępna po wykupieniu czerwony PLUS dla insert GT lub zielony PLUS dla insert GT.

Możliwości:

- Tworzenie koszyków płatności.
- Zarządzanie płatnościami.
- Wysyłka operacji do banku użytkownika.
- Ograniczenie wartości koszyka do wskazanej kwoty.
- Możliwość dodawania odbiorcy, niepowiązanego z Subiektem GT.
- Zarządzanie terminami płatności.
- Współpraca z następującymi bankami: Alior, BZ WBK, ING (Elixir-0), Raiffeisen Bank, Raiffeisen Polbank, PekaoFirma24, mBank.

WARUNKI LICENCYJNE

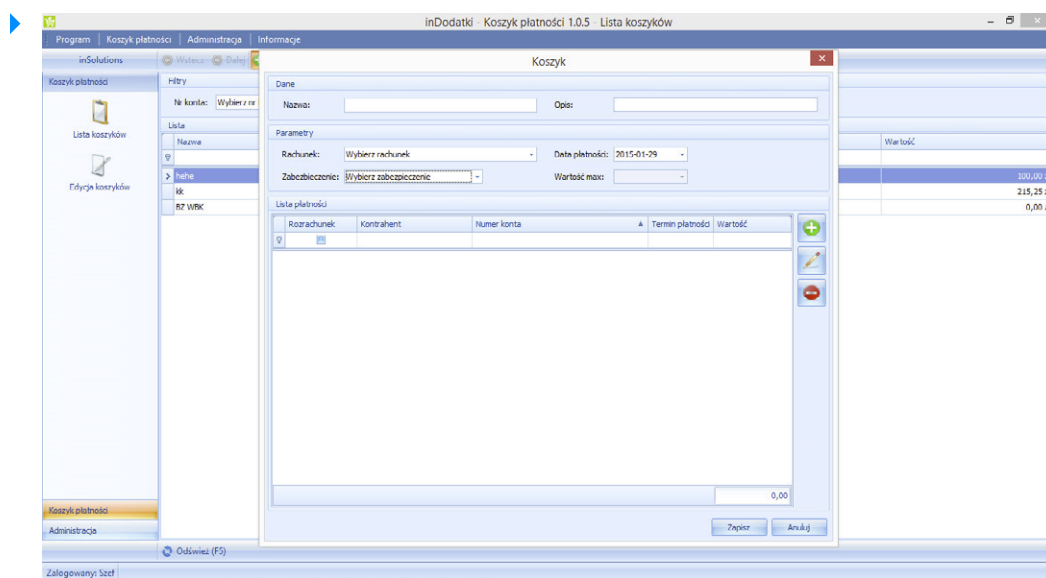
- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Zielony lub czerwony plus do Subjekt GT (obsługa flag własnych)



[Kup dodatek w inSklep.pl >](#)



Produkcja Start

// Zarządzanie produkcją

Stworzony został dla klientów poszukujących taniego i niezbyt skomplikowanego narzędzia, które będzie stanowiło wsparcie w procesie produkcji w połączeniu z Subiektem GT.

Produkcja Start pozwala na zarządzanie zleceniami kompletacji i dekompletacji.

Składa się z następujących modułów:

- **Produkty** – możliwość definiowania produktów finalnych procesu produkcyjnego.
- **Technologia** – możliwość tworzenia niezależnych od Subiekta GT technologii wytwarzania produktu, na które składają się surowce niezbędne do jego produkcji. Ilość surowca można zdefiniować z dokładnością do trzech miejsc po przecinku. Dla jednego produktu istnieje możliwość określenia wielu technologii, a także przypisania konkretnemu klientowi. Program pozwala na definiowanie technologii produkcyjnych z określeniem dodatkowych kosztów produkcji. W programie istnieje możliwość tworzenia własnych stawek stałych, które doliczane są jeden raz podczas całego procesu produkcyjnego oraz stawek za jednostkę technologiczną, których sumaryczna wartość zależy od liczby wyprodukowanych sztuk.
- **Zlecenia** – możliwość podglądu wszystkich informacji dotyczących zamówień od klientów. Dla każdego zamówienia można określić termin jego realizacji. Moduł ten pozwala na wystawienie zlecenia produkcyjnego na podstawie dokumentu ZK.
- **Zamówienia** – możliwość dodania i podglądu zleceń produkcyjnych. Każdemu zleceniu przypisuje się określoną technologię, w której zlecenie ma być wykonane. Istnieje możliwość podglądu etapu realizacji zlecenia. Moduł umożliwia sprawdzenie zapotrzebowania na surowce niezbędne do wykonania zlecenia, wraz z zestawieniem aktualnych stanów na magazynie. Możliwość automatycznego generowania dokumentów PW i RW związanych ze zleceniem.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do stanowiska.



WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowszy
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60
- Sfera dla Subiekta GT

The screenshot shows the 'Technologia' form in the 'inProdukcja - Start 1.0.0 - Technologia' application. The form is titled 'Technologia' and has a status of 'Dowolny'. It contains fields for 'Numer', 'Nazwa', 'Rodzaj', 'Symbol', 'Nazwa', 'Ilość', 'Waga', 'Jedn. miary', 'Jedn. miary wagi', and 'Technologia domylna'. There is also a 'Kontahent' section with 'Symbol', 'Nazwa', and 'Adres' fields. The form is part of the 'inProdukcja - Start 1.0.0 - Technologia' application.

The screenshot shows the 'Zlecenie' form in the 'inProdukcja - Start 1.0.0 - Zlecenie' application. The form is titled 'Zlecenie' and has a status of 'Zatwierdzone'. It contains fields for 'Numer zlecenia', 'Data zlecenia', 'Data realizacji', 'Zakres dat', 'Zlecenia', 'Produkt', 'Jedn. miary', 'Masa', 'Wymiary', 'Zlecenioklasa', 'Symbol', 'Nazwa', 'Adres', 'Rodzaj zlecenia', 'Data planowana', 'Ilość do produkcji', 'Pozostało do prod.', 'Technologia', and 'Opis'. The form is part of the 'inProdukcja - Start 1.0.0 - Zlecenie' application.

Kup dodatek w inSklep.pl >



Produkcja Premium

// Zarządzanie produkcją

Program wspomagający proces zarządzania produkcją zintegrowany z systemem Subiekt GT.

Można go dostosowywać do własnych potrzeb i wzbogacać o dedykowane funkcje. Wersja Premium przeznaczona jest dla użytkowników, którzy wymagają od systemu produkcyjnego specyficznych rozwiązań.

Moduły programu:

- **Technologia** – umożliwia tworzenie niezależnych od systemu magazynowego technologii wytwarzania produktu. Jedna technologia może składać się z kilku powiązanych ze sobą operacji, do których przypisane są surowce i zasoby niezbędne do ich realizacji. Ilość surowca można zdefiniować z dokładnością do 6 miejsc po przecinku. Dla jednego produktu można stworzyć kilka alternatywnych technologii.
- **Zlecenia** – moduł ten służy do tworzenia zleceń produkcyjnych. Mogą być one tworzone na podstawie zamówień od klienta z Subiekta GT lub bez powiązania z zamówieniami (np. produkcja na stan).
- **Realizacja produkcji** – moduł stanowi główny punkt zarządzania realizacją zleceń. Każde zlecenie ma wyszczególniony aktualny status realizacji. Program umożliwia przyjmowanie produkcji w każdym momencie trwania realizacji zlecenia. Proces generowania ruchów magazynowych z wykorzystaniem dokumentów magazynowych (PW, RW i MM) został zautomatyzowany. Rola użytkownika ogranicza się jedynie do wyboru odpowiedniej opcji i wprowadzenia ilości przyjmowanego produktu. Na tej podstawie program wyliczy ilość surowca, która będzie przy pomocy dokumentu RW rozchodowana na magazynie (z możliwością korekty tej ilości).
- **Harmonogramowanie** – moduł wspomaga planowanie realizacji poszczególnych zleceń. Dostarcza użytkownikowi m.in. informacji na temat obciążenia zasobów (maszyn, form, pracowników) oraz ewentualnych awarii maszyn.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do stanowiska.



WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowszy
- .NET Framework 4.6
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subiekt GT – od wersji 1.56
- Sfera dla Subiekta GT



Program lojalnościowy (detał)

// Zarządzanie programami lojalnościowymi dla detalistów

Rozszerzenie dla Subiekta GT, wspomagające prowadzenie polityki lojalnościowej i programów partnerskich we współpracy z systemem sprzedaży Subjekt GT.

Jest to program stworzony dla firm, chcących premiować swoich stałych klientów. **inDodatki: Program lojalnościowy (detał)** przydziela określone rabaty po przekroczeniu ustalonego progu zakupów lub nadaje punkty lojalnościowe, które klient może zamienić na nagrody rzeczowe. W programie można wykorzystać klawiaturowy czytnik kodów kreskowych, dzięki któremu możemy wprowadzać do firmy program lojalnościowy oparty na kartach klienta.

Funkcje programu:

- Zarządzanie programami rabatowymi.
- Zarządzanie punktami lojalnościowymi.
- Zarządzanie wyjątkami dla towarów i grup towarowych.
- Zarządzanie nagrodami.
- Pełna historia wydań nagród.

WARUNKI LICENCYJNE

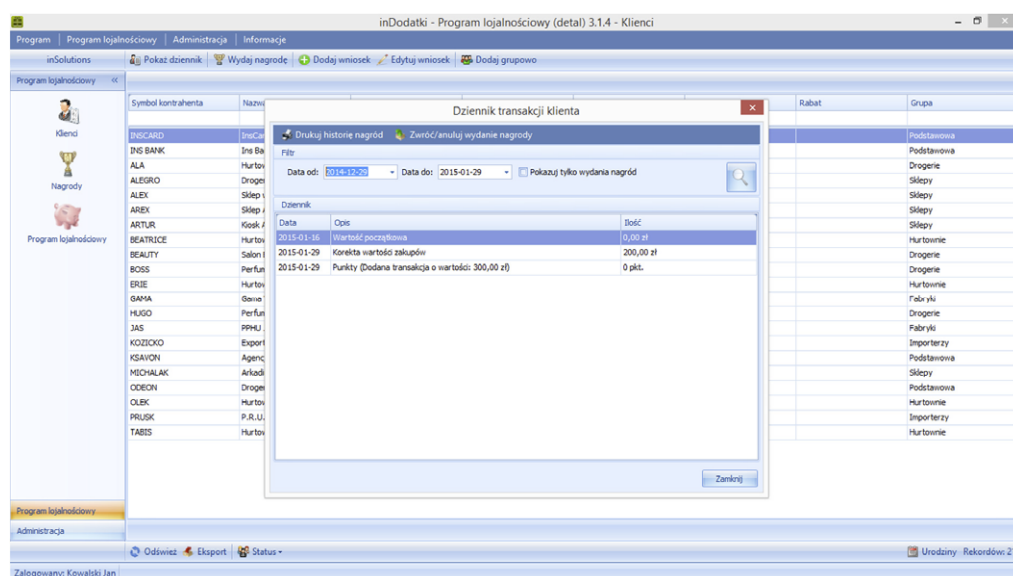
- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (w przypadku wydań nagród oraz generowania dokumentów RW)



Kup dodatek w inSklep.pl >



Program lojalnościowy (hurt)

// Zarządzanie programami lojalnościowymi dla hurtowników

Rozszerzenie dla Subiekta GT, umożliwiające prowadzenie zaawansowanej polityki programu lojalnościowego.

Program jest skierowany do firm, które wymagają rozbudowanego narzędzia do nagradzania swoich stałych klientów.

inDodatki: Program lojalnościowy (hurt) skierowany jest do firm, które chcą nagradzać swoich klientów prowadząc wiele programów lojalnościowych i umożliwiając gromadzenie punktów w maksymalnie pięciu pulach. Programy można łączyć i określać czas w jakim mają obowiązywać. Pozwala też na dokładne określenie jacy kontrahenci podlegają mają programowi oraz jakie towary mają być zawarte w polityce.

Dodatek posiada zaawansowane kryteria naliczania punktów, m.in.:

- wg ograniczeń: po towarze lub grupie towarów,
- wg kwoty na dokumencie,
- wg ilości zakupionych towarów,
- po przekroczeniu wskazanego progu,
- wg magazynu, z którego mają być sprzedawane towary,
- wg typu puli gdzie mają być naliczane punkty,
- kto ma być nagradzany punktami: odbiorca czy płatnik, wykonawca czy pracownik.

Program można zintegrować z **inTradus Premium**, innymi sklepami internetowymi lub stroną internetową. ▶

WARUNKI LICENCYJNE

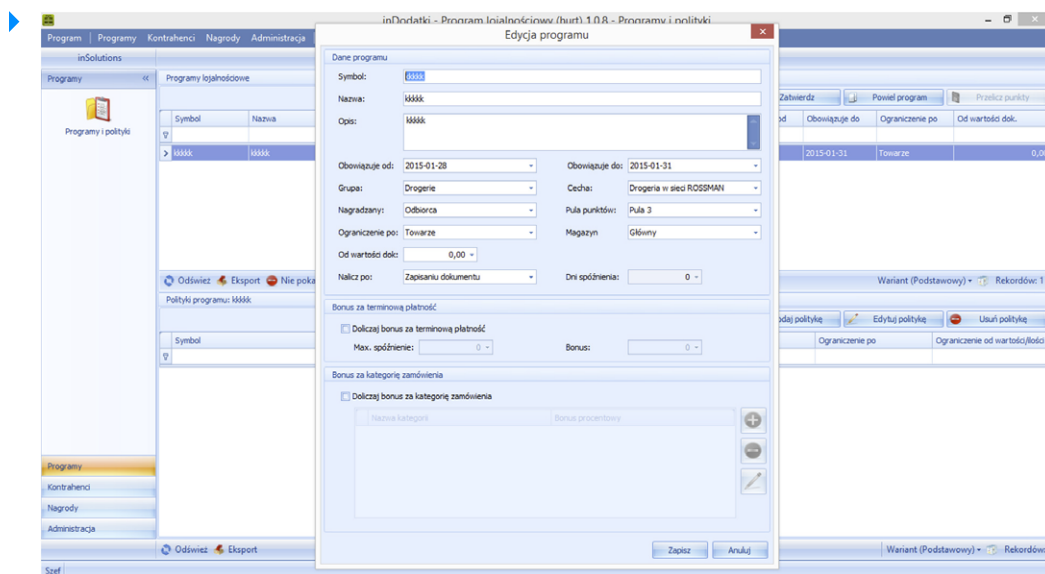
- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (w przypadku wydań nagród oraz generowania dokumentów RW)
- Niebieski lub Zielony Plus dla InsERT (jeśli chcemy korzystać z pól własnych dokumentu)



[Kup dodatek w inSklep.pl >](#)



Prowizje handlowców

// Rozliczanie i naliczanie prowizji handlowcom

Dodatek dla Subiekta GT, który umożliwia rozliczanie przedstawicieli handlowych i sprzedawców wynagradzanych w systemie prowizyjnym.

Prowizja naliczana jest na podstawie spłat dokumentów w dowolnie wybranym przez użytkownika okresie. Użytkownik ma do wyboru kilka sposobów rozliczania, m.in.: według opiekuna kontrahenta, kategorii, wystawiającego, grupy kontrahenta, cechy kontrahenta lub magazynu.

Jest to rozwiązanie dla Subiekta GT, które daje możliwość ustalenia dla każdego handlowca progu wartości spłat brutto, po którego przekroczeniu będą naliczane prowizje, a także ustalenie stóp procentowych dla grup towarów. W naliczaniu premii uwzględniane mogą być także spóźnienia w spłatach. Prawo do edycji ustawień rozliczeń i ustawień użytkowników posiada tylko administrator.

Możliwości:

- Ustalenie progu minimalnego dla handlowca.
- Ustalenie kosztów stałych.
- Ustalenie osobnych prowizji na poszczególne grupy towarów.
- Podgląd szczegółowego rozbicia prowizji na pozycje dokumentu.
- Ustalenie przez operatora czy użytkownik ma mieć możliwość podglądu szczegółów dokumentu w rozbiciu na pozycje.
- Przypisywanie odpowiadającego użytkownikowi sposobu rozliczania i handlowca.
- Oznaczenie wypłaconych prowizji.
- Obniżenie prowizji za spóźnienia w spłatach.
- Tworzenie zestawień sprzedaży według opiekunów kontrahenta w wybranym przez użytkownika okresie.
- Tworzenie zestawień zamówień od klientów (zrealizowanych i niezrealizowanych) dla wybranego opiekuna kontrahenta w wybranym okresie.
- Obliczanie prowizji w przeliczeniu na PLN dla spłat w obcej walucie.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.



WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 8 i nowsze
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2012 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

inSolutions - Prowizje handlowców 1.0.15 - Tabela rozliczeń

Program | Handlowcy | Zestawienia | Administracja | Informacje

inSolutions Drukuj Zapisz wypłaty

Kryteria rozliczenia

Personel: Szef

rozliczenie:

Dokument	Data wyst...	Termin pl...
FS 5/2011	2011-09-05	2011-09-05
FS 7/2011	2011-10-11	2011-10-11
FS 8/2011	2011-10-11	2011-10-11
FS 9/2011	2011-11-11	2011-11-11
FS 10/2011	2011-12-15	2011-12-15
FS 12/2011	2012-01-07	2012-01-07
PA 5/2011	2011-09-06	2012-01-10
PA 6/2011	2011-09-12	2012-01-10
PA 7/2011	2011-10-12	2012-01-10
PA 8/2011	2011-10-12	2012-01-10
PA 9/2011	2011-11-13	2012-01-10
PA 10/2011	2011-12-17	2012-01-10
PA 1/2012	2012-01-08	2012-01-10
PA 2/2012	2012-01-08	2012-01-10
FS 2/2012	2012-01-10	2012-01-10
FS 4/2012	2012-01-10	2012-01-10
FS 3/2012	2012-04-18	2012-04-18

Ustawienia rozliczeń

Odwołaj dane

rozliczenia handlowcy

Naзва handlowca	Koszt stały	Próg naliczania	Zysk [%] / obrót [%]
Szef	0,00 zł	0,00 zł	✓
Jan Kowalski	0,00 zł	0,00 zł	✓

Stopy procentowe dla handlowca: Szef

Grupy towarów: Spożywcza

Ustaw dla wszystkich grup

Grupa towarów	% zysku	% obrotu
Spożywcza	10,00	0,00
Odzież i dodatki	10,00	0,00
Perfumy	10,00	0,00
Pomocniki	10,00	0,00
Pudry	10,00	0,00

Zapisz Zamknij

Wartość	Zysk netto	Wart. spłaty	Prowizja	Wypłacone
10 399,71 zł	68 505,80 zł	99 399,71 zł	6 850,58 zł	
24 121,32 zł	94 296,90 zł	1 000,00 zł	94,30 zł	
26 380,40 zł	83 138,20 zł	106 380,40 zł	8 313,82 zł	
22 248,85 zł	65 809,70 zł	92 248,85 zł	6 580,97 zł	
79 399,22 zł	54 066,20 zł	79 399,22 zł	5 406,62 zł	
73 256,24 zł	54 002,90 zł	73 256,24 zł	5 400,29 zł	
1 556,36 zł	1 100,03 zł	1 556,36 zł	110,00 zł	
1 966,36 zł	1 100,03 zł	1 966,36 zł	110,00 zł	
1 057,26 zł	1 423,60 zł	1 057,26 zł	142,36 zł	
1 348,16 zł	1 060,70 zł	1 348,16 zł	106,07 zł	
770,44 zł	594,85 zł	770,44 zł	59,49 zł	
893,46 zł	657,19 zł	893,46 zł	65,72 zł	
741,00 zł	570,96 zł	741,00 zł	57,09 zł	
741,00 zł	578,96 zł	741,00 zł	57,90 zł	
30 245,62 zł	67 318,40 zł	10 000,00 zł	740,50 zł	
40 249,62 zł	67 318,40 zł	30 000,00 zł	2 221,51 zł	
2 506,16 zł	1 155,35 zł	2 506,16 zł	115,54 zł	

657 411,94 zł 767 132,96 zł 767 369,21 zł 563 922,17 zł 503 756,65 zł 36 555,17 zł

Wariant (Podstawowy) Rekordów 17 Zaznacz wszystkie

Zalogowany Operator

Sposób rozliczania: wg wystawiającego dokument

Kup dodatek w inSklep.pl >



Sekretariat

// Zarządzanie korespondencją w firmie

Program wspomagający zarządzanie korespondencją w przedsiębiorstwie, które swoją działalność oparło na Subiekcie GT.

Program pozwala na uporządkowanie obiegu korespondencji w firmie, a przede wszystkim na powiązanie jej z dokumentami handlowymi, bądź też kartotekami towarów i klientów Subiekta GT.

Program składa się z dwóch modułów:

- **Korespondencja przychodząca** – pozwala na rejestrowanie przesyłek przychodzących, a także ułatwia zarządzanie korespondencją w odniesieniu do jej charakteru;
- **Korespondencja wychodząca** – moduł będący narzędziem do efektywnego zarządzania przesyłkami przeznaczonymi do wysyłki pozwalający na zastosowanie szeregu elementów określających charakter przesyłki.

Możliwości **inDodatki: Sekretariat** pozwalają przede wszystkim na:

- rejestrowanie korespondencji przychodzącej oraz wychodzącej;
- określenie statusu korespondencji;
- odwzorowanie struktury firmy z podziałem na centralę, oddziały i działy oraz ich pracowników;
- definiowanie rodzajów przesyłek, plików oraz tematów korespondencji firmowej;
- dodawanie szczegółowych danych związanych z przesyłką (np. numer nadawczy, waga, kwota pobrania, wartość);
- określenie osób odbierających, a także wysyłających konkretną przesyłkę;
- przyporządkowanie przesyłki do określonego miejsca w firmie lub pracownika;
- powiązanie danej przesyłki (wychodzącej lub przychodzącej) z Subiektem GT, pozostałą korespondencją, użytkownikiem, strukturą firmy lub zdefiniowanym urzędem;
- dodawanie załączników (plików) do przesyłki, które mogą być wczytywane, zapisywane oraz edytowane;
- rejestrowanie uwag do korespondencji oraz ewidencjonowanie zmian związanych z przesyłką;
- zaawansowane wyszukiwanie korespondencji oraz obiektów powiązanych.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja na podmiot, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.



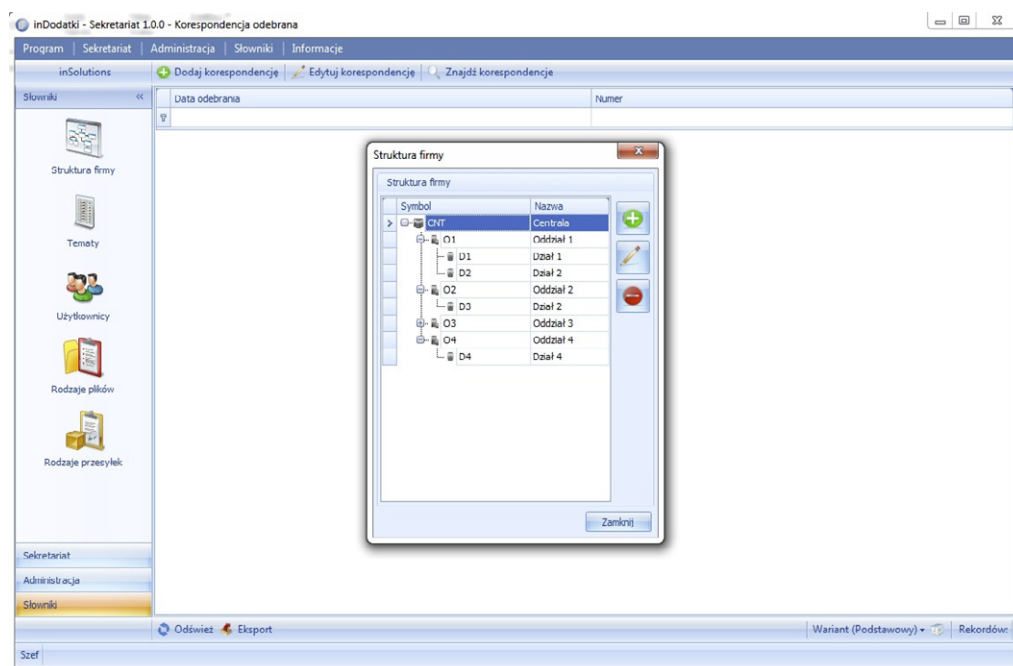
WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subjekt GT (podgląd dokumentu powiązanego z korespondencją)

- Bezpośrednie połączenie **inDodatki: Sekretariat** z Subiektem GT pozwala na powiązanie korespondencji z dokumentami handlowymi, magazynowymi oraz kontrahentami. Wyszukiwanie odpowiedniego dokumentu lub kontrahenta możliwe jest dzięki wykorzystaniu dodatkowych kryteriów, które są zdefiniowane w Subiekcie GT. Za pomocą Sfery dla Subiekta GT użytkownik ma możliwość bezpośredniego podglądu dokumentu powiązanego z określoną korespondencją.



Kup dodatek w inSklep.pl >



Serwis + Gwarancje

// Zarządzanie i obsługa serwisu

Program rozszerzający funkcjonalność Subiekta GT, dedykowany dla firm prowadzących serwis lub serwis posprzedażowy.

Umożliwia sprawne zarządzanie zleceniami serwisowymi i naprawami urządzeń. Pozwala na generowanie i drukowanie kart gwarancyjnych na podstawie dokumentów (FS, PA, PZ, WZ). **inDodatki: Serwis** posiada wbudowany kreator wydruku etykiet samoprzylepnych.

Składa się z pięciu modułów:

- **Zgłoszenia** – tu wprowadza się zgłoszenia dostarczenia urządzeń do serwisu, a każde zgłoszenie można przekształcić w zlecenie;
- **Zlecenia** – w tym miejscu widać zlecenia i można dodać nowe, które później przekazywane są do naprawy, przesyłane do serwisu zewnętrznego lub wydawane klientowi;
- **Naprawy** – w trakcie naprawy do urządzenia z danego zlecenia można przypisać wykonane czynności i zużyte części oraz obliczyć koszty naprawy;
- **Wysłane** – zarządzanie wysyłkami urządzeń do serwisów zewnętrznych. Przyjmując urządzenie, decydujemy, czy jest gotowe do wydania klientowi, czy też jego naprawa będzie kontynuowana;
- **Gwarancje** – moduł umożliwia wybór pozycji z dokumentu, które mają być uwzględnione na karcie gwarancyjnej oraz zmianę ich danych (nazwa urządzenia, okres gwarancji, numer seryjny). Pozwala na rozbić jednej pozycji dokumentu na poszczególne sztuki.

Najważniejsze funkcje:

- Przegląd i kontrola nad wykonywanymi czynnościami serwisowymi.
- Sprawne informowanie klientów o rozpoczęciu naprawy, jej zakończeniu lub wysłaniu urządzenia do serwisu za pomocą generowanej automatycznie wiadomości e-mail lub SMS.
- Wydruk protokołów przyjęcia i wydania urządzeń z serwisu, sprawozdania z naprawy lub listy wysyłek urządzeń do serwisów zewnętrznych w danym okresie.
- Dokładniejsze śledzenie etapu zlecenia – definiowanie własnych etapów zleceń, a także elementów listy kontrolnej zlecenia. ▶

WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja dostępowa przypisana do uruchomionego stanowiska.

WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subjekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera do Subiekta GT

- ▶ Własna kartoteka urządzeń, do której można dodawać urządzenia lub importować je z Subiekta GT.
- Generowanie faktury lub paragonu za naprawę (wymaga **Sfery dla Subiekta GT**).

Numer	Numer zg...	Kontrahent	Data prz...	Urządzenia	Symbol	Data pla...	Data zam...	Przyjmuj...	Status	Os. zlec...	Prior...	Etap...	Ilość urz...	Ił. urz...	Ił. zakończ...	Ił. zakończ...
32/2012		ABC s.c.	2012-08-17	Sprzet me...	Ur21	2012-08-31		Szef	Przyjęte		Norm...		1	1	0	0
31/2012	11		2012-08-17	Zestawi ek...	ZESO20	2012-08-31		Szef	Przyjęte		Norm...		1	1	0	0
30/2012	12		2012-08-17	So dezo...	DZSO100	2012-08-31		Szef	Przyjęte		Norm...		1	0	1	0
29/2012		ABC s.c.	2012-08-17	Zestawi ek...	ZESO20	2012-08-31	2012-08-17	Szef	Zamknięte		Norm...		1	0	0	1
28/2012		Sklep MAJA	2012-08-14	Zestawi ek...	ZESO20	2012-08-28		Szef	Przyjęte		Norm...		1	0	1	0
27/2012		Hurtownia...	2012-08-14	Zestawi ek...	ZESO20	2012-08-28		Szef	Gotowe do...		Norm...		1	0	0	1

W przypadku bardziej zaawansowanych potrzeb proponujemy dedykowane, zintegrowane rozwiązania serwisowe – skontaktuj się z nami pod numerem telefonu 32 370 00 23.

[Kup dodatek w inSklep.pl >](#)



Zamówienia do dostawców

// Generowanie zamówień na podstawie sprzedaży i stanów minimalnych

Rozwiązanie dla Subiekta GT ułatwiające tworzenie dokumentów ZD.

Na podstawie wybranych kryteriów tworzone jest automatycznie zestawienie towarów z podaną wielkością sprzedaży w danym okresie oraz aktualnym stanem magazynowym.

Kryteria obliczania zapotrzebowania:

- Na podstawie dowolnego okresu.
- Na podstawie dokumentów WZ.
- Sprzedaż na podstawie określonej liczby tygodni.
- Pomniejszenie zamówienia o stany aktualne.
- Pomniejszenie zapotrzebowania o niezrealizowane zamówienia ZD.
- Powiększenie o rezerwacje,
- Powiększanie o niezrealizowane zamówienia ZK z możliwością ograniczenia po terminie realizacji.
- Uwzględnienie stanów minimalnych.
- Obsługa minimum logistycznego.

Generowanie zamówień do dostawców w Subiekcie GT odbywa się poprzez automatyczne wyliczenie zapotrzebowania na podstawie wybranych kryteriów z możliwością ręcznej edycji. Użytkownik ma możliwość zaznaczenia towarów, które znajdują się na zamówieniu do dostawcy. Dodatek oferuje bogate możliwości w zakresie filtrowania listy z towarami.

Zamówienia mogą być generowane dla wybranego w programie dostawcy lub dla dostawcy wpisanego jako podstawowy dostawca w kartotece towaru. W programie **inDodatki: Zamówienia do dostawców** możliwe jest edytowanie zamówień przed ich zatwierdzeniem. Ponadto program pozwala na automatyczne wysłanie wiadomości e-mail z zamówieniem po jego zatwierdzeniu do dostawcy.

Ustawienia programu pozwalają na traktowanie kompletów jako jednostkowych towarów lub w rozbiciu na składniki.



WARUNKI LICENCYJNE

- Licencja przypisana do podmiotu, nie posiada ograniczeń stanowiskowych.

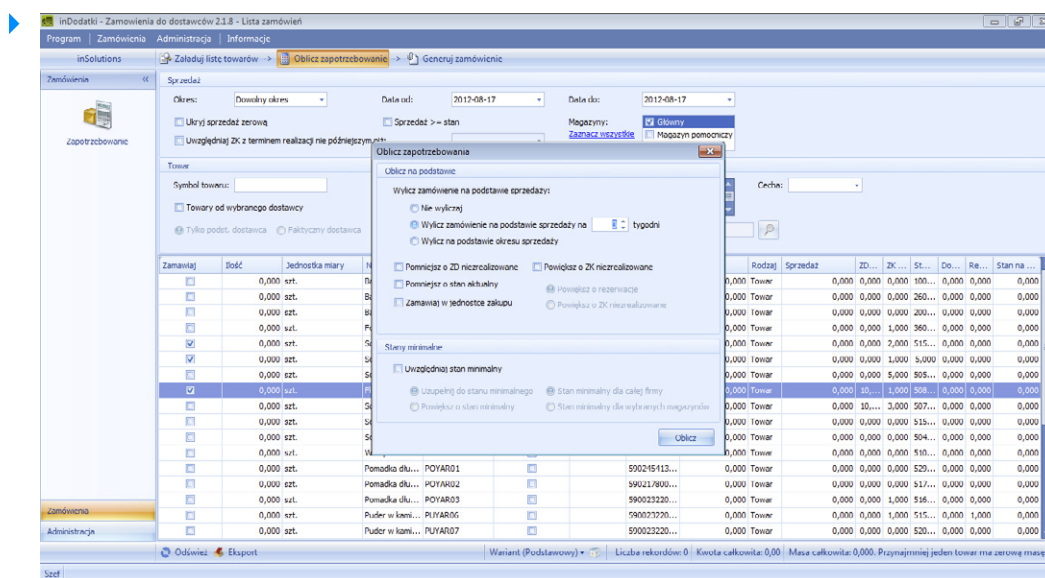


WYMAGANIA SYSTEMOWE

- Microsoft Windows 7 SP1
- .NET Framework 4.0
- MS SQL 2005 i nowsze
- Subiekt GT – od wersji 1.60

FUNKCJONALNOŚĆ ROZSZERZONA

- Sfera dla Subiekt GT (edycja ZD przed zapisem, wysyłanie ZD e-mailem)



Kup dodatek w inSklep.pl >

Kontakt

Wszystkich Państwa, którzy są zainteresowani naszymi rozwiązaniami oraz nawiązaniem współpracy, zapraszamy do kontaktu.



32 370 00 23



insolutions@insolutions.pl

Dowiedz się więcej o nas i naszych produktach:

www.insolutions.pl

Chcesz zakupić nasz produkt?

www.insklep.pl



www.insolutions.pl